

**PENGARUH SUASANA DAN KUALITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
DI WARKOP NAIK KELAS  
GRAND WISATA**

**SKRIPSI**

Disusun Guna Memenuhi Persyaratan Ujian  
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi Pada Program Studi Manajemen  
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Oleh:

**SEPTIRA CAHYA BARKAH  
NIM: 2412008071**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK  
2024**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK**

**PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN**

Skripsi Berjudul

**PENGARUH SUASANA DAN KULITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
DI WARKOP NAIK KELAS  
GRAND WISATA**

Oleh:

Nama	:	SEPTIRA CAHYA BARKAH
NIM	:	2412008071
Program Studi	:	Manajemen

Telah Disetujui dan Disahkan di Depok Pada Tanggal 06 Agustus 2024

Menyetujui,  
Ketua Program Studi Manajemen

Dosen Pembimbing  
Aldi Friyatna Dira, SE, MM

Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si

Mengesahkan,  
Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Prof. Dr. Abdul Hamid., MS



PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK

Skripsi Berjudul

**PENGARUH SUASANA DAN KUALITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
DI WARKOP NAIK KELAS  
GRAND WISATA**

Oleh:

Nama : SEPTIRA CAHYA BARKAH  
NIM : 2412008071  
Program Studi : Manajemen

Telah Dipertahankan di Hadapan Sidang Tim Penguji Skripsi, Pada:

Hari : Selasa  
Tanggal : 06 Agustus 2024  
Waktu : 09.30 s/d 10.30 WIB

DAN YANG BERSANGKUTAN DINYATAKAN LULUS

Tim Penguji Skripsi

Ketua : Dr. Rizal Bakti, SE, MM

(.....)

Anggota : Judianto Tjahjo Nugroho, ST, MM

(.....)

Mengetahui,  
Ketua Program Studi Manajemen

Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : SEPTIRA CAHYA BARKAH  
NIM : 2412008071  
Program Studi : Manajemen  
Nomor KTP : 3216085309020008  
Alamat : Kp. Telajung RT 002/RW 008  
Kecamatan Cikarang Barat Kabupaten Bekasi

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Skripsi yang berjudul Pengaruh Suasana dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen di Warkop Naik Kelas Grand Wisata ini merupakan hasil karya tulis saya sendiri dan bukan merupakan hasil karya orang lain (*plagiat*).
2. Memberikan ijin hak bebas Royalti Non-Ekslusif kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI untuk menyimpan, megalihmediakan atau mengalihformatkan, mengelola, mendistribusikan dan mempublikasikan skripsi ini melalui internet dan atau media lain bagi kepentingan akademis baik dengan maupun tanpa sepenuhnya sebagaimana penulis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan penuh rasa tanggungjawab dan saya bersedia menerima konsekuensi dalam bentuk apapun sesuai dengan aturan yang berlaku termasuk dicopot gelar kesarjanaan saya apabila dikemudian hari diketahui bahwa pernyataan ini tidak benar adanya.

Depok, 06 Agustus 2024



SEPTIRA CAHYA BARKAH

## **ABSTRAK**

---

### **SEPTIRA CAHYA BARKAH. 2412008071. Pengaruh Suasana dan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasan Konsumen di Warkop Naik Kelas Grand Wisata.**

---

Tingginya permintaan terhadap kopi memicu minat para pengusaha untuk membuka usaha kedai kopi atau *coffee shop*, karena mengkonsumsi minuman seperti kopi sudah menjadi salah satu kebutuhan hidup masyarakat saat ini. Membuat bisnis berkonsep kafe mulai menjamur di Grand Wisata, Bekasi. Bahkan, ada juga yang memiliki konsep terpusat hingga menggunakan sistem waralaba/*franchise*. Kafe yang sudah lama berdiri maupun yang baru berdiri mereka berusaha memperkenalkan atau menawarkan menu-menu baru dengan suasana dan pelayanan yang baik, agar dapat diterima dengan baik oleh pembeli atau konsumen.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis Pengaruh Suasana dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen di Warkop Naik Kelas Grand Wisata. Penelitian ini merupakan penelitian yang menggunakan metode kuantitatif dengan sampel sebanyak 98 responden dan menggunakan teknik purposive sampling. Teknik analisis data yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan analisis regresi berganda dengan pengumpulan data menggunakan kuesioner.

Hasil uji regresi menunjukkan 78,8% faktor kepuasan konsumen dapat dijelaskan oleh suasana dan kualitas pelayanan dan sisanya 21,2% dijelaskan oleh faktor lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini. Hasil uji F menunjukkan bahwa secara simultan variabel suasana dan kualitas pelayanan secara serempak berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen dengan hasil analisis  $F_{hitung} (181.515) > F_{tabel} (3.091)$ . Hasil uji t menunjukkan bahwa variabel suasana menunjukkan hasil analisis (5,686) dan variabel kualitas pelayanan menunjukkan hasil analisis  $t_{hitung} (2,471)$  dimana  $t_{tabel} (1,661)$  berarti secara parsial kedua variabel tersebut berpengaruh positif dan signifikan. Variabel yang dominan mempengaruhi kepuasan konsumen di Warkop Naik Kelas Grand Wisata adalah Suasana sebesar 63,3%.

**Kata kunci : suasana, kualitas pelayanan, kepuasan konsumen.**

## **ABSTRACT**

---

**SEPTIRA CAHYA BARKAH. 2412008071. *The Influence of Atmosphere and Service Quality on Consumer Satisfaction at Warkop Naik Class Grand Wisata.***

---

*The high demand for coffee has sparked interest among entrepreneurs in opening coffee shops, because the consumption of drinks such as coffee has become one of the necessities of life in modern society. Creating a café concept business is starting to mushroom in Grand Wisata, Bekasi. There are even those that have a centralized concept and even use a franchise system. Café that have been established for a long time and those that have just been established are trying to introduce or offer new menus with good atmosphere and service, so that they can be well received by buyers or consumers.*

*This research aims to determine and analyze the influence of atmosphere and service quality on consumer satisfaction at Warkop Naik Kelas Grand Wisata. This research uses a quantitative method with a sample of 98 respondents and uses a purposive sampling technique. The data analysis technique used in this research uses multiple regression analysis with questionnaire data collection.*

*The results of the regression test show that 78,8% of consumer satisfaction factors can be explained by the atmosphere and service quality, and the remaining 21,2% is explained by other factors not examined in this research. The results of the F test show that the atmosphere and service quality variables have a positive and significant effect on consumer satisfaction with the analysis results of  $F_{count}$  ( $181.515 > F_{table}$  (3.091)). The results of the t test show that the atmosphere variable shows analysis results (5.686) and the service quality variable shows  $t_{count}$  analysis results (2.471) where  $t_{table}$  (1.661) means that partially both variables have a positive and significant effect. The dominant variable influencing customer satisfaction at Warkop Naik Class Grand Wisata is the atmosphere at 63,3%.*

**Keywords:** *atmosphere, service quality, consumer satisfaction.*

## KATA PENGANTAR

Dengan menyebut Nama Allah SWT yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang, kita panjatkan puja dan puji syukur atas kehadirat-Nya. Yang telah melimpahkan rahmat hidayah dan inayah-Nya kepada penulis, sehingga dapat menyelesaikan karya ilmiah yang ditulis dalam bentuk skripsi ini dapat penulis selesaikan tepat pada waktunya. Shalawat serta salam semoga sampai kepada Baginda Nabi Muhammad SAW, kepada seluruh keluarganya, kepada para sahabat, serta kepada umatnya.

Penulisan skripsi ini disusun guna memenuhi persyaratan ujian untuk memperoleh gelar sarjana ekonomi pada Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI. Penelitian dengan judul “Pengaruh Suasana dan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen di Warkop Naik Kelas Grand Wisata ” ini dilakukan karena penulis melihat semakin meningkatnya minat masyarakat untuk berkumpul di kedai kopi.

Dalam proses penulisan skripsi, tentunya penulis mendapat dukungan dan bimbingan dari berbagai pihak. Maka dalam kesempatan ini penulis ingin menyampaikan terimakasih kepada pihak yang telah berjasa memberikan dukungan maupun materil, yaitu kepada:

1. Mildy Rifai, SE selaku ketua Yayasan Nusa Jaya Depok yang telah berusaha untuk mengembangkan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI ini dengan baik.
2. Prof. Dr. Abdul Hamid, MS selaku ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
3. Henky Hendrawan, MM, M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
4. Aldi Friyatna Dira, SE, MM selaku Pimpinan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI sekaligus sebagai Dosen Pembimbing yang telah dengan sabar bersedia membimbing dan mengarahkan penulis dari awal Penulis selesai.
5. Seluruh Bapak dan Ibu dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI khususnya Program Studi Manajemen yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.
6. Para Staff dan karyawan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah melayani penulis dengan sepenuh hati.
7. Bapak Yadi selaku Owner Warkop Naik Kelas Grand Wisata yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk melakukan penelitian.

8. Arif Kurniawan sebagai kepala toko Warkop Naik Kelas Grand Wisata yang sudah sabar membantu penulis untuk menyelesaikan skripsi ini.
9. Alm. Nenek Ruiyah yang merupakan nenek dari penulis yang selama masa hidupnya selalu percaya dan mendoakan penulis hingga mendapatkan pencapaian ini.
10. Ayahanda Abdul Naman serta Ibunda Nurnainingsih terima kasih memberikan cinta, kasih sayang, doa dan pengorbanan yang selalu mengiringi setiap langkah ananda untuk menyelesaikan pendidikan ini. Terima kasih telah mengantarkan ananda sampai di titik ini, sampai mendapat gelar sarjanaku. Semoga Allah SWT senantiasa menjaga kalian sampai melihatku berhasil dengan keputusanku sendiri. Hiduplah lebih lama.
11. Abang Akim, Yusuf, Fahrul, Kakak Ipar Lisna, Desi, Warna terimakasih telah memberikan doa, mendukung, membimbing dan tidak lupa untuk Keponakan Agies, Fiekhan, Akrima, Rizal, Syam, dan Gio menghibur dan memberi semangat kepada penulis dalam proses penyelesaian skripsi.
12. Umu dan Maelinda yang sangat antusias untuk membantu dan memotivasi Penulis dalam menyelesaikan skripsi.
13. Septira Cahya Barkah, terima kasih telah berjuang dan mampu berusaha sejauh ini sehingga dapat menyelesaikan pendidikan ini dengan baik.
14. Para rekan mahasiswa yang telah membantu pembuatan penulisan skripsi khususnya teman seerbimbangan dan teman-teman Prodi Manajemen 2020.

Penulis memahami bahwa sebagai manusia biasa penulisan karya ilmiah ini memiliki banyak kekurangan, oleh karena itu Penulis terbuka untuk menerima kritikan dan saran-saran yang bersifat membangun, karena Penulis menyadari sebagai mahasiswa yang masih harus belajar tentunya tidak terlepas dari kekurangan dan kesalahan. Besar harapan Penulis mudah-mudahan dengan selesainya penulisan karya ilmiah ini akan bermanfaat bagi para pembaca umumnya dan penulis khusunya.

Bekasi, 18 Juli 2024

Penulis,



SEPTIRA CAHYA BARKAH

NIM : 2412008071

## DAFTAR ISI

LEMBAR JUDUL .....	i
LEMBAR PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN .....	ii
LEMBAR SIDANG.....	iii
PERNYATAAN .....	iv
ABSTRAK .....	v
<i>ABSTRACT</i> .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1. 1 Latar Belakang Masalah .....	1
1. 2 Identifikasi Masalah .....	7
1. 3 Pembatasan Masalah.....	7
1. 4 Rumusan Masalah .....	7
1. 5 Tujuan Penelitian.....	8
1. 6 Manfaat Penelitian.....	8
1. 7 Sistematika Penulisan .....	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	10
2.1. Landasan Teori .....	10
2.1.1. Suasana.....	10
2.1.2. Kualitas Pelayanan.....	12
2.1.3. Kepuasan Konsumen.....	15
2.2. Penelitian Terdahulu.....	17
2.3. Kerangka Konseptual.....	19
2.4. Hipotesis .....	20
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	22
3.1. Tempat dan Waktu penelitian .....	22
3.2. Jenis Penelitian.....	22
3.3. Populasi dan Sampel Penelitian .....	22
3.3.1. Populasi .....	22
3.3.2. Sampel .....	23
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	24
3.5. Definisi Operasional Variabel.....	25
3.5.1. Variabel Bebas .....	25
3.5.2. Variabel terikat.....	26

3.6. Teknik Analisis Data .....	28
3.6.1. Skala dan Angka Penafsiran .....	28
3.6.2. Persamaan Regresi .....	28
3.6.3. Uji Kualitas Data.....	29
3.6.4. Uji Asumsi Klasik.....	31
3.6.5. Uji Hipotesis .....	32
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....	34
4.1. Hasil Penelitian.....	34
4.1.1. Gambaran Umum Perusahaan .....	34
4.1.2. Visi dan Misi Warkop Naik Kelas Grand Wisata.....	35
4.1.3. Struktur Organisasi Warkop Naik Kelas Grand Wisata.....	35
4.1.4. Tugas dan Wewenang Warkop Naik Kelas Grand Wisata.....	36
4.1.5. Karakteristik Responden .....	36
4.1.6. Tanggapan Responden .....	38
1. Suasana (X <sub>1</sub> ) .....	38
2. Kualitas Pelayanan (X <sub>2</sub> ).....	40
3. Kepuasan konsumen (Y) .....	41
4.1.7. Hasil Uji Kualitas Data.....	43
1. Uji Validitas.....	43
2. Uji Reliabilitas.....	44
4.1.8. Hasil Uji Asumsi Klasik.....	45
1. Uji Normalitas .....	45
2. Uji Multikolinieritas.....	47
3. Uji Heteroskedastisitas .....	47
4.1.9. Uji Hipotesis .....	48
1. Persamaan Regresi Linier Berganda.....	48
2. Hasil Uji F (Uji Simultan) .....	49
3. Koefesien Determinasi .....	49
4. Hasil Uji t (Uji Parsial) .....	50
4.2. Pembahasan.....	52
BAB V SIMPULAN DA SARAN .....	54
5.1. Simpulan .....	54
5.2. Saran .....	54
DAFTAR PUSTAKA .....	56
LAMPIRAN .....	58

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Daftar Kafe yang Banyak Diminati Di Grand Wisata.....	2
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	18
Tabel 3.1 Jadwal Pelaksanaan Kegiatan .....	22
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel.....	27
Tabel 4.1 Karakteristik Responden.....	37
Tabel 4.2 Tanggapan Responden Atas Variabel Suasana.....	39
Tabel 4.3 Tanggapan Responden Atas Variabel Kualitas Pelayanan .....	40
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Atas Variabel Kepuasan konsumen .....	42
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Variabel Suasana .....	43
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan .....	44
Tabel 4.7 Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Konsumen .....	44
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas .....	45
Tabel 4.9 Hasil Uji Multikolinieritas (Tolerance dan VIF) .....	47
Tabel 4.10 Hasil Uji Regresi Berganda .....	48
Tabel 4.11 Hasil Uji F.....	49
Tabel 4.12 Koefisien Determinasi .....	50
Tabel 4.13 Pengaruh Suasana Terhadap Kepuasan Konsumen .....	50
Tabel 4.14 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasan Konsumen .....	51

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Data Pengunjung Warkop Naik Kelas Grand Wisata.....	4
Gambar 1.2 Suasana Yang Disajikan Oleh Warkop Naik Kelas Grand Wisata .....	5
Gambar 2.1 Kerangka Konseptual Penelitian .....	20
Gambar 4.1 Logo Warkop Naik Kelas .....	34
Gambar 4.2 Struktur Organisasi Warkop Naik Kelas.....	35
Gambar 4.3 Hasil Uji Normalitas .....	46
Gambar 4.3 Hasil Uji Normalitas P-P Plot Regression .....	46
Gambar 4.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	47

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Surat Keterangan Penelitian .....	58
Lampiran 2 Kuesioner Penelitian .....	59
Lampiran 3 Tabulasi Data.....	62
Lampiran 4 Hasil Output SPSS .....	64
Lampiran 5 Kartu Bimbingan.....	70
Lampiran 6 Hasil Turnitin.....	71
Lampiran 7 Daftar Riwayat Hidup .....	72
Lampiran 8 Tabel r, F dan t.....	73