

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAAN PELANGGAN SHABU HACHI  
DEPOK**

***THE INFLUENCE OF PRICE AND SERVICE QUALITY ON  
COSTUMER SATISFACTION AT SHABU HACHI DEPOK***

Oleh  
**Insania Moza Ananda**  
**61201021009038**

**SKRIPSI**



**JURUSAN MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI**

**2025**

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAAN PELANGGAN SHABU HACHI  
DEPOK**

***THE INFLUENCE OF PRICE AND SERVICE QUALITY ON  
COSTUMER STATISFACTION AT SHABU HACHI DEPOK***

**Oleh :**  
**INSANIA MOZA ANANDA**  
**61201021009038**

**SKRIPSI**

Telah disahkan dan disetujui pada :

Tempat : Depok  
Tanggal : 10 Juli 2025

Dosen Pembimbing

Ketua Jurusan Manajemen

**Muhammad Aziz WInardi, ST, MM.**      **Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si**  
NIDN : 0425127704.                                    NIDN : 0416076506

Mengetahui,  
Ketua sekolah tinggi ilmu ekonomi GICI

**Prof. Dr Abdul Hamid, M.S**  
NIDN : 2017065701

**PENGARUH HARGA DAN KUALITAS PELAYANAN  
TERHADAP KEPUASAAN PELANGGAN SHABU HACHI  
DEPOK**

***THE INFLUENCE OF PRICE AND SERVICE QUALITY ON  
COSTUMER STATISFACTION AT SHABU HACHI DEPOK***

**Oleh :**  
**INSANIA MOZA ANANDA**  
**61201021009038**

**SKRIPSI**

Telah disahkan dan disetujui pada :

Tempat : Depok  
Tanggal : 10 Juli 2025

Ketua Penguji

Anggota Penguji

**Aldy Friyatna Dira, SE, MM.**  
NIDN : 0404119201

**Judianto Tjahjo Nugroho, ST, MM**  
NIDN : 0416076506

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Manajemen

**Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si**  
NIDN : 2017065701

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : INSANIA MOZA ANANDA

NIM : 61201021009038

Program Studi : Manajemen

Dengan ini menyatakan bahwa :

Skripsi saya yang berjudul Pengaruh Harga dan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasaan Pelanggan Shabu Hachi Depok merupakan hasil karya tulis saya sendiri dan bukan merupakan hasil karya orang lain.

Memberikan ijin hak bebas Royalti Non Eksklusif kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI untuk menyimpan, mengalihmediakan dan mengalihfromatkan mengelola, mendistribusikan, dan mempublikasikan skripsi ini melalui internet dana tau media lain bagi kepentingan akademis baik dengan maupun tanpa sepengatahuan penulis.

Dengan demikian pernyataan ini saya buat dengan penuh rasa tanggung jawab dan saya beredia menerima konsekuensi dalam bentuk apapun sesua dengan aturan yang berlaku termasuk dicopot gelar kesarjanaan saya apabila di kemudian hari diketahui bahwa pernyataan ini tidak benar adanya.

Depok, 10 juli 2025

INSANIA MOZA ANANDA  
61201021009038

Nama lengkap : Insania Moza Ananda  
NIM : 61201021009038  
Judul Skripsi : Pengaruh Harga dan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasaan Pelanggan Shabu Hachi Depok

## **ABSTRAK**

Industri kuliner yang semakin berkembang menuntut restoran untuk mampu menjaga kepuasaan pelanggan di tengah persaingan yang ketat. Salah satunya adalah Shabu Hachi Depok, restoran all you can eat yang menyasar segmen menengah ke atas. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui sejauh mana harga dan kualitas pelayanan berpengaruh terhadap kepuasaan pelanggan. Penelitian ini dilakukan dengan pendekatan kuantitatif melalui penyebaran kuesioner kepada 99 responden yang pernah berkunjung ke Shabu Hachi Depok. Data di analisis menggunakan regresi linear berganda. Sebelum analisis, data telah diuji kelayakannya melalui uji asumsi klasik.

Berdasarkan hasil uji F nilai Fhitung 143,079 dengan nilai signifikansi  $<0,05$  Hasil penelitian menunjukkan bahwa baik harga maupun kualitas pelayanan memiliki pengaruh yang signifikan terhadap kepuasaan pelanggan. Secara parsial variabel harga dengan nilai thitung sebesar 10,531 dengan nilai signifikansi  $<0,001$  dan variabel Kualitas Pelayanan dengan nilai thitung 11,815 dengan nilai signifikansi  $<0,001$  hal tersebut terbukti bahwa kedua variabel berkontribusi secara nyata, keduanya juga menunjukkan pengaruh yang signifikan terhadap kepuasaan pelanggan. Selain itu, sebesar 74,5% variasi kepuasaan pelanggan dapat dijelaskan oleh harga dan kualitas pelayanan yang ditawarkan. Temuan ini memperlihatkan bahwa penegloongan harga yang tepat dan pelayanan yang konsisten menjadi dua faktor penting dalam menciptakan pengalaman makan yang memuaskan.

**Kata kunci : Harga, Kualitas Pelayanan, Kepuasaan Pelanggan, Shabu Hachi Depok, Restoran All You Can Eat**

Nama lengkap : Insania Moza Ananda  
NIM : 61201021009038  
Judul Skripsi : Pengaruh Harga dan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasaan Pelanggan Shabu Hachi Depok

## ***ABSTRACT***

*The rapidly growing culinary industry requires restaurants to maintain customer satisfaction amidst intense competition. One such example is Shabu Hachi Depok, an all you-can-eat restaurant targeting the middle to upper class segment. This study aims to examine the extent to which price and service quality influence customer satisfaction. A quantitative approach was employed by distributing questionnaires to 99 respondents who had dined at Shabu Hachi Depok. The data were analyzed using multiple linear regression. Prior to analysis, classical assumption tests were conducted to ensure data reliability.*

*The results indicate that both price and service quality significantly influence customer satisfaction. Based on the F test result, the calculated F value is 143.079 with a significance level of less than 0,05. This indicates that both price and service quality simultaneously have a significant influence on customer satisfaction. Partially, the price variable shows a calculated t-value of 10.531 with a significance level below 0,001, while the service quality variable shows a t-value of 11,815, also with a significance level below 0,001. These findings confirm that both variables contribute significantly to customer satisfaction. Furthermore, 74,6% of the variation in customer satisfaction can be explained by price and service quality. These findings suggest that proper price management and consistent service delivery are key factors in creating a satisfying dining experience.*

***Keywords : Price, Service Quality, Customer Satisfaction, Shabu Hachi Depok, All you can eat Restaurant***

## KATA PENGANTAR

Puji syukur ke hadirat Allah SWT atas limpahan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Harga dan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasan Pelanggan Shabu Hachi Depok” dengan baik. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan studi pada Jurusan Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, penulis menyadari bahwa keberhasilannya tidak terlepas dari dukungan, bimbingan, serta bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dengan segala hormat dan rasa terima kasih yang mendalam, penulis ingin menyampaikan apresiasi kepada:

1. Bapak Aziz Winardi yang telah memberikan arahan, kritik, serta masukan yang sangat berarti dalam penyelesaian skripsi ini.
2. Seluruh Dosen di Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI atas ilmu dan wawasan yang telah diberikan selama masa perkuliahan.
3. Ayah Syamsul Ali dan Ibu Wahyuni Handro yang telah memberikan cinta, doa, serta dukungan materi yang tidak pernah berhenti sejak awal hingga saat ini. Kalian adalah sumber kekuatan dan semangat bagi hidup penulis. Setiap langkah saya adalah buah dan kasih sayang dari perjuangan kalian. Semoga Allah SWT membalas kebaikan ayah dan ibu dengan kesehatan, panjang umur, dan keberkahan yang tiada henti
4. Ibu Trin Handayani atas doa yang tak pernah terputus, seta cinta yang tulus. Meski tidak selalu hadir dalam bentuk materi, kehadiran ibu dalam setiap langkah dan doa penulis tetap menjadi kekuatan yang besar dalam menyelesaikan skripsi ini. Semoga Allah SWT membalas kebaikan ibu dengan kesehatan, panjang umur, dan keberkahan yang tiada henti
5. Kepada Zahra, Zahira, Qirani terima kasih telah menjadi bagian dari proses ini, meskipun sering membuat penulis kesal di tengah stress skripsi, tapi justru lewat

- canda, suara berisik kalian, dan cara kalian yang tidak pernah berubah, penulis tetap merasa tidak sendirian. Terimakasih sudah menjadi adik yang kadang menyebalkan, tapi akan selalu penulis sayang, kalian adalah kekuatan penulis.
6. Tante Bd. Putri Suryani terimakasih atas segala dukungan, bantuan, dan arahan yang begitu berarti selama proses ini. Terima kasih karena selalu percaya pada kemampuan penulis dan mendampingi dalam proses sulit. Doa dan kebaikan tante menjadi bagian besar dari terselesaiannya skripsi ini. Semoga Allah SWT selalu memberikan tante kesehatan, panjang umur, dan keberkahan tiada henti.
  7. Ueno Family terimakasih telah menjadi salah satu sumber hiburan dan semangat penulis menyelesaikan skripsi ini. Melalui konten yang hangat dan menyenangkan dari Natsuki, Ritsuki, Mama Mega, dan Pak Bambang, secara tidak langsung membantu saya melewati hari-hari yang melelahkan. Selain itu, kalimat sederhana “tolong hidup lebih lama” menjadi pengingat lembut yang saya pegang kuat. Semoga Allah SWT memberikan kalian kesehatan, panjang umur, dan keberkahan tiada henti.
  8. Seseorang yang saya sayangi, yang namanya tidak dapat disebutkan, namun telah memberikan kontribusi dalam penyelesaian penelitian ini, terima kasih karena telah banyak membantu saya untuk menyelesaikan skripsi ini. Semoga Allah SWT selalu memberikan kamu kesehatan, panjang umur, dan keberkahan tiada henti.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun sangat diharapkan demi perbaikan di masa mendatang. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca serta dapat menjadi referensi dalam penelitian yang berkaitan dengan kepuasan pelanggan dalam industri kuliner.

Depok, 03 Maret 2025

Insania Moza Ananda  
61201021009038

## DAFTAR ISI

LEMBAR JUDUL .....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....	ii
LEMBAR PENGUJIAN SKRIPSI .....	iii
PERNYATAAN.....	iv
ABSTRAK.....	v
<i>ABSTRACT</i> .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi masalah .....	6
1.3 Batasan Masalah .....	6
1.4 Rumusan Masalah .....	7
1.5 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	7
1.5.1 Maksud Penelitian .....	7
1.5.2 Tujuan Penelitian.....	7
1.6 Sistematika Penulisan .....	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	9
2.1 Manajemen Pemasaran.....	9
2.2 Harga .....	10
2.2.1 Pengertian Harga .....	10
2.2.2 Tujuan Penetapan Harga .....	11
2.2.3 Metode Penetapan Harga .....	13
2.2.4 Indikator Harga .....	13
2.3 Kualitas Pelayanan .....	14
2.3.1 Pengertian Kualitas Pelayanan .....	14
2.3.2 Indikator Kualitas Pelayanan .....	15
2.3.3 Meningkatkan Kualitas Pelayanan .....	16
2.4 Kepuasaan Pelanggan .....	18
2.4.1 Pengertian Kepuasaan Pelanggan.....	18
2.4.2 Faktor Yang Memengaruhi Kepuasaan Pelanggan .....	18
2.4.3 Indikator Kepuasaan Pelanggan .....	19
2.5 Penelitian Terdahulu .....	20
2.6 Kerangka Pemikiran.....	21

2.7 Pengajuan Hipotesis .....	23
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>24</b>
3.1 Desain dan Jenis Penelitian.....	24
3.2 Objek, Jadwal dan Lokasi Penelitian .....	24
3.3 Jenis dan Sumber data .....	24
3.4 Populasi dan Sampel .....	24
3.5 Operasional Variabel.....	26
3.6 Metode pegumpulan data .....	26
3.7 Metode analisis data.....	27
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>35</b>
4.1 Hasil Penelitian .....	35
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	35
4.1.2 Karakteristik Responden .....	36
4.1.3 Tanggapan Responden .....	39
4.1.4 Hasil Uji Kualitas Data .....	41
4.1.5 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	43
4.1.6 Hasil Uji Hipotesis .....	45
4.2 Pembahasan dan Interpretasi Hasil .....	48
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>51</b>
5.1 Kesimpulan .....	51
5.2 Saran.....	51
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>53</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>55</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu .....	20
Tabel 3.2	Operasional Variabel .....	26
Tabel 3.3	Angka Penafsiran .....	28
Tabel 4.1	Jenis Kelamin Responden .....	36
Tabel 4.2	Usia Responden .....	37
Tabel 4.3	Penghasilan Perbulan .....	37
Tabel 4.4	Frekuensi Kunjungan .....	38
Tabel 4.5	Tanggapan responden atas variabel harga .....	39
Tabel 4.6	Tanggapan Responden atas Variabel Kualitas Pelayanan .....	40
Tabel 4.7	Tanggapan Responden atas Kepuasaan Pelanggan .....	41
Tabel 4.8	Uji Validitas Harga, Kualitas Pelayanan, Kepuasaan Pelanggan .....	40
Tabel 4. 9	Uji Realiabel .....	40
Tabel 4.10	Uji normalitas .....	43
Tabel 4.11	Hasil uji Multikolinearitas .....	44
Tabel 4.12	Uji Heterokedastititas .....	45
Tabel 4.13	Uji analisis regresi berganda .....	45
Tabel 4.14	Hasil uji simultan .....	46
Tabel 4.15	Hasil uji t .....	47
Tabel 4.16	Hasil uji Koefisien Determinasi .....	48

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1	Daftar Harga Shabu Hachi.....	2
Gambar 1.2	Ulasan Restoran Shabu Hachi .....	3
Gambar 2.1	Kerangka Penelitian .....	22

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Surat keterangan Perusahaan .....	51
Lampiran 2. Pra Kuesioner .....	52
Lampiran 3. Kuesioner Penelitian.....	53
Lampiran 4. Tabulasi Data Kuesioner .....	61
Lampiran 5. Output SPSS .....	65
Lampiran 6. Kartu Bimbingan .....	69

