

**ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN PALET KAYU
PADA CV. SINAR MEKARWANGI**

SKRIPSI

Disusun Guna Memenuhi Persyaratan Ujian
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi Pada Jurusan Manajemen
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Oleh:

RASTIANAH
NIM: 2411.807.248



JURUSAN MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI
DEPOK
2022



JURUSAN MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI
DEPOK
2022

PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN

Proposal Skripsi Yang Berjudul

**ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN PALET KAYU
PADA CV. SINAR MEKARWANGI**

Oleh:

Nama : RASTIANAH
Nim : 2411807248
Jurusan : Manajemen

Telah Disetujui dan Disahkan di Bekasi pada tanggal 11 Agustus 2022

Dosen Pembimbing,

Haris Karyadi, S.ST, MM

Menyetujui,
Ketua Program Studi Manajemen

Altatit Dianawati, S.Si, MM

Mengesahkan,
Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Prof. Sri Gambir Melati Hatta, SH



JURUSAN MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI
DEPOK
2022

Skripsi Berjudul

**ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN PALET KAYU
PADA CV. SINAR MEKARWANGI BEKASI**

Oleh:

Nama : RASTIANAH
Nim : 2411807248
Jurusan : Manajemen

Telah Dipertahankan di Hadapan Sidang Tim Penguji Skripsi, Pada:

Hari : Kamis
Tanggal : 11 Agustus 2022
Waktu : 15.30 s/d 16.30

DAN YANG BERSANGKUTAN DINYATAKAN LULUS

Tim Penguji Skripsi

Ketua : Mei Iswandi SE, MM

Anggota I : Bambang Suntoro SE, MM

Mengetahui,
Ketua Jurusan Manajemen

Altatit Dianawati S, Si, MM

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Rastianah

NIM : 241.180.7248

Program Studi : Manajemen

Nomor KTP : 3216085412960005

Alamat : Kp. Rawa Julang, RT/RW 004,002, Desa Mekarwangi,
Kecamatan Cikarang Barat, Bekasi, Jawa Barat

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Skripsi yang berjudul Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Pada CV. Sinar Mekarwangi ini merupakan hasil karya tulis saya sendiri dan bukan merupakan hasil karya orang lain (*plagiat*).
2. Memberikan izin hak bebas Royalti Non-Eksekutif kepada Sekolah Ilmu Ekonomi GICI untuk menyimpan, mengalihmediakan atau mengalihformatkan, mengelola, mendistribusikan dan mempublikasikan skripsi ini melalui internet dan atau media lain bagi kepentingan akademis baik dengan maupun tanpa sepengetahuan saya sebagai penulis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan penuh rasa tanggung jawab dan saya bersedia menerima konsekuensi dalam bentuk apapun sesuai dengan aturan yang berlaku termasuk dicopot gelar kesarjanaan saya apabila dikemudian hari diketahui bahwa pernyataan ini tidak benar adanya.

Bekasi, 11 Agustus 2022



Rastianah

ABSTRAK

RASTIANAH. NIM 2411807248. Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Pada CV. Sinar Mekarwangi.

CV Sinar Mekarwangi merupakan sebuah instansi perakitan palet kayu sesuai permintaan dari konsumen. dengan berbagai macam ukuran yang berbeda yaitu produk utamanya palet kayu . Perusahaan CV Sinar Mekarwangi perlu mengaplikasikan peramalan untuk memprediksi jumlah dari permintaan yang akan terjadi pada periode mendatang, adapun tujuan untuk menghindari terjadi kelebihan dan kekurangan produksi serta kekurangan bahan baku. Peramalan merupakan perhitungan yang terstruktur dari data histori dan data masa kini pada periode waktu tertentu. Maka, dalam melakukan pengujian data peramalan dilakukan dengan berbagai metode peramalan untuk mendapatkan hasil peramalan dengan tingkat akurat yang mendekati nilai actual dan dengan nilai error terkecil. Metode peramalan yang digunakan pada penelitian ini yaitu Metode Least Square, Exponential Smoothing. Untuk hasil peramalan terbaik terdapat pada nilai Mape terkecil maupun perolehan peramalan yang mendekati nilai aktual. Maka, hasil penelitian yang tepat setelah dilakukan pengolahan data dari ketiga metode tersebut yaitu menggunakan metode Exponential Smoothing dengan tingkat kesalahan terkecil berdasarkan nilai Mape.

kata kunci : Peramalan, Penjualan

ABSTRACT

RASTIANAH. NIM 2411807248. Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Pada CV. Sinar Mekarwangi.

CV Sinar Mekarwangi is an agency for assembling wooden pallets on demand from consumers. with a variety of different sizes, namely the main product is wooden pallets. CV Sinar Mekarwangi company needs to apply forecasting to predict the amount of demand that will occur in the coming period, while the aim is to avoid excess and shortage of production and shortage of raw materials. Forecasting is a structured calculation of historical data and current data at a certain time period. So, in testing the forecasting data, various forecasting methods are carried out to obtain forecasting results with an accurate level that is close to the actual value and with the smallest error value. The forecasting method used in this study is the Least Square Method, Exponential Smoothing. For the best forecasting results, there are the smallest Mape values and forecasting acquisitions that are close to the actual values. So, the right research result after processing the data from the three methods is using the Exponential Smoothing method with the smallest error rate based on the Mape value.

keywords: Forecasting, Sales

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadiran Allah SWT, Tuhan Yang Maha Esa penulis panjatkan karena berkat rahmat, taufik, hidayah serta inayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan penelitian dan skripsi ini tepat pada waktunya. Shalawat serta salam juga penulis haturkan untuk junjungan kita semua, Nabi Muhammad SAW dengan harapan kita semua mendapatkan syafaatnya di hari pembalasan nanti. Penelitian dengan judul Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Pada CV. Sinar Mekarwangi ini disusun guna memenuhi persyaratan ujian memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.

Dalam proses penulisannya, tentunya penulis dibantu oleh banyak pihak. Oleh

1. Bapak selaku Ketua Yayasan Nusa Jaya Depok, Yang telah berusaha untuk selalu mengembangkan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Gici ini dengan baik.
2. Prof.Dr.Sri Gambir Melati Hatta,SH selaku Ketua Yayasan Nusa Jaya Depok yang telah berusaha untuk selalu mengembangkan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI ini dengan baik.
3. Ibu Altatit Dianawati S.Si,MM selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI
4. Bapak Haris Karyadi S.ST,MM selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah dengan sabar bersedia membimbing dan mengarahkan penulis dari awal hingga penulis selesai menyusun skripsi ini.
5. Seluruh Bapak dan Ibu dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI khususnya Program Studi Manajemen yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah dengan penuh ketekunan dan dedikasi yang tinggi mengajar penulis hingga penulis bisa menjadi seperti sekarang ini.
6. Seluruh Bapak dan Ibu dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI khususnya Program Studi Manajemen yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah dengan penuh ketekunan dan dedikasi yang tinggi mengajar penulis hingga penulis bisa menjadi seorang Sarjana Ekonomi seperti sekarang ini.

7. Para staff dan karyawan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah melayani penulis dengan sepenuh hati.
8. Rekan-rekan mahasiswa Angkatan 2018 yang telah bersama-sama penulis menjalani masa perkuliahan di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI selama empat tahun dengan penuh suka cita.
9. Bapak Inda Sudrajat selaku pimpinan Perusahaan CV. Sinar Mekarwangi yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk melakukan penelitian.
10. Bapak Rasman, Mamah Mursinah Orang Tua tercinta yang telah memberikan doa dan dukungan kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan penyusunan.
11. Sahabat dan Adik saya Ranisah, Rosinah, dan Raffi yang selalu memberi saya semangat dan dukungan. dan sekaligus Faisal Wijaya yang selalu memberi saya semangat sehingga saya bisa terus menjadi lebih baik. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah memberikan dorongan yang luar biasa selama proses pembuatan skripsi ini.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih banyak memerlukan penyempurnaan. Oleh sebab itu penulis selalu mengharapkan saran dan kritik dari para pembaca semuanya. Harapannya, di masa yang akan datang nanti penulis mampu menulis dengan lebih baik lagi. Akhir kata sekali lagi penulis mengucapkan terima kasih yang tidak terhingga dan semoga kita semua selalu diberikan kesuksesan. Amiin.

Bekasi, 11 Agustus 2022

Penulis,



Rastianah

NIM : 2411807248

DAFTAR ISI

LEMBAR JUDUL	i
LEMBARAN PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN	ii
LEMBARAN SIDANG	iii
PERNYATAAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRAC	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I. PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi Masalah	4
1.3. Batasan Masalah	4
1.4. Rumusan Masalah	4
1.5. Tujuan Penelitian	5
1.6. Manfaat Penelitian	5
1.7. Sistematika penulisan	6
BAB II. TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Landasan Teori	7
2.1.1. Definisi Peramalan	7
2.1.2. Tujuan Peramalan	9
2.1.3. Fungsi Peramalan	9
2.1.4. Prinsip Peramalan	10
2.1.5. Berbagai Pendekatan Dalam Peramalan	13
2.1.6. Teknik-Teknik Peramalan	13
2.1.7. Metode Peramalan Kualitatif	17
2.1.8. Metode Peramalan Kuantitatif	19
2.1.9. Mengukur Kesalahan Peramalan	25
2.2. Penelitian terdahulu	27
2.3. Kerangka Konseptual	32
BAB III. METODOLOGI PENELITIAN	
3.1. Jenis Penelitian	33
3.2. Waktu dan Tempat Penelitian	33
3.3. Jenis dan sumber Data	33
3.4. Data, Instrumen, Dan Teknik Penelitian	34
3.5. Teknik Analisis Data	34
3.5.1. Metode Peramalan Analisis Trend	37

BAB IV. HASIL PENELITIAN	
4.1. Hasil Penelitian	43
4.1.1. Gambaran Umum Perusahaan	43
4.1.2. Visi dan Misi Perusahaan	43
4.1.3. Struktur Organisasi CV. Sinar Mekarwangi	44
4.1.4. Uraian Jabatan	44
4.1.5. Sistem Kerja CV. Sinar Mekarwangi	47
4.1.6. Proses Produksi Perusahaan	48
4.1.7. Flow Chart Proses Produksi Palet Kayu	51
4.1.8. Analisis Peramalan Penjualan Palet kayu	52
4.1.9. Identifikasi Pola Data	52
4.1.10. Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Dengan Metode Least Square	54
4.1.11. Analisis Peramalan Penjualan Palet Kayu Dengan Metode Exsponensial Smoothing	55
4.1.12. Mengukur Kesalahan Peramalan Dengan MAPE	57
4.1.13. Pembahasan Dan Pemilihan Metode Terbaik	58
 BAB V. HASIL DAN PEMBAHASAN	
5.1. Simpulan	60
5.2. Saran	61
 DAFTAR PUSTAKA	62
LAMPIRAN	64
DAFTAR PERTANYAAN WAWANCARA	68

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Data Penjualan Palet Kayu Tahun 2017 – 2021	3
Tabel 1.2 Grafik Penjualan Palet Kayu Tahun 2017 – 2021	3
Tabel 2.2 Penelitian Terdahulu	28
Tabel 3.2 Jadwal Pelaksanaan Penelitian	34
Tabel 4.1 Rincian Daftar Tenaga Kerja	48
Table 4.2 Data Penjualan Palet Kayu	52
Tabel 4.3 Data Penjualan	54
Tabel 4.4 Hasil Peramalan Menggunakan Metode Exsponensial Smoothing	57
Tabel 4.5 Perhitungan Metode MAPE.....	57
Tabel 4.6 Nilai Akurasi Kesalahan Metode Peramalan MAPE	58

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual	33
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	44
Gambar 4.3 Pola Data Penjualan Palet Kayu	53

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Surat Keterangan Penelitian	64
Lampiran 2. Kartu Bimbingan	65
Lampiran 3. Gambar Palet Kayu	66
Lampiran 4. Daftar Riwayat Hidup	67
Lampiran 5. Data Penjualan Palet Kayu	68